



Inside Sales Manager (m/w/d)

Das ist Ihr neuer Arbeitgeber:

Kaffee Partner ist Marktführer bei der Ausstattung mittelständischer Unternehmen mit hochwertigen Kaffeevollautomaten und Wasserspendern. Über 70.000 Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz genießen tagtäglich unser sprudelndes Wasser sowie unsere frisch gebrühten Kaffeespezialitäten auf Knopfdruck. Mit Leidenschaft für Kaffeegenuss und innovative technische Lösungen begeistert ein mehr als 600-köpfiges Team unsere Kunden jeden Tag aufs Neue.

Unsere Zentrale in Osnabrück ist die berufliche Heimat von über 300 Kolleg:innen, die jeden Tag gemeinsam daran arbeiten, außergewöhnliche Genussmomente zu schaffen. 50 Jahre Genuss, Service und Vertrauen - wir sagen da geht noch mehr mit Ihrer Unterstützung!

Das ist Ihr Job:

- Neukunden für Kaffeevollautomaten und Wassergeräte begeistern - und das per Telefon
- Bedürfnisse empathisch ermitteln, mit passgenauen Kaffee Partner-Produkten matchen und neue Kunden in allen Phasen des Vertragsabschlusses kompetent beraten
- Telefonisches Cross-Selling und Upselling, Kunden zurückgewinnen und Folgeaufträge generieren
- Unseren Kundenstamm selbstständig erweitern und somit entscheidend zur Wachstumsstrategie von Kaffee Partner beitragen

Das bringen Sie mit:

- Erste Vertriebserfahrung im Direktvertrieb, idealerweise im Telefonvertrieb
- Ehrgeiz und Erfolgshunger, um das Gehalt in die Höhe zu treiben
- Verkaufstalent mit Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Schlagfertigkeit sowie Spaß daran, hochwertige Produkte per Telesales zu verkaufen
- Zielstrebigkeit und hohe Eigenmotivation - zahlreiche telefonische Kontakte und ein „Nein“ des Kunden schreckt nicht ab, sondern spornt an

Darauf können Sie sich freuen:

- **Vergütung:** Leistungsorientiertes Zielprämienmodell mit einem Einstiegszielgehalt von 55.000 € (Fixum + Variable), aber nach oben offen, sodass Sie Ihr Gehalt selbst bestimmen können
- **Sicherheit:** Unbefristete Anstellung sowie garantierte Variable in den ersten drei Monaten, zusätzlich zum Fixgehalt
- **Incentives:** Reisen, wie z. B. nach Südafrika oder Lappland und zahlreiche weitere Möglichkeiten Ihre Erfolge zu

feiern

- **Arbeitsplatz:** Bis zu drei Tage/Woche remote möglich oder im modernen, lichtdurchfluteten Bürogebäude mit Klimaanlage
- **Freizeit:** 30 Tage Urlaub und flexible Arbeitszeiten mit Arbeitszeitkonto
- **Miteinander:** Wertschätzung und Kommunikation auf Augenhöhe, flache Hierarchien, Duz-Kultur und regelmäßiges Stimmungsbarometer
- **Weitere Benefits:** Betriebliche Unfallversicherung, Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, JobRad, Zuschuss zum Fitnessstudio sowie für Massagen - und vieles mehr!

Kommen Sie zu uns ins Team!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und Sie persönlich bei einer guten Tasse Kaffee oder einem sprudelnden Wasser kennenzulernen.

Noch Fragen? Helena Uphaus ist unter **0541 75045-160** gerne für Sie da.

Kaffee Partner GmbH | Kaffee-Partner-Allee 1 | 49090 Osnabrück

Weitere Infos: karriere.kaffee-partner.de

[Jetzt bewerben](#)