



Sales Manager B2B im Vertriebsaußendienst (m/w/d) Region Wien

Das ist Ihr neuer Arbeitgeber:

Kaffee Partner ist Marktführer bei der Ausstattung mittelständischer Unternehmen mit hochwertigen Kaffeefullautomaten und Wasserspendern. Über 70.000 Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz genießen tagtäglich unser sprudelndes Wasser sowie unsere frisch gebrühten Kaffeespezialitäten auf Knopfdruck. Mit Leidenschaft für Kaffeegenuss und innovative technische Lösungen begeistert ein mehr als 600-köpfiges Team unsere Kunden jeden Tag aufs Neue.

Mehr Abwechslung - mehr Freiheit - mehr Erfolg!

Sie haben Spaß daran, Genuss zu verkaufen und andere Menschen mitzureißen? Dann lassen Sie uns gemeinsam Vertriebs Erfolge feiern. 50 Jahre Genuss, Service und Vertrauen - Wir sagen da geht noch mehr mit Ihrer Unterstützung!

Das ist Ihr Job:

- Potenzielle B2B-Kunden aufspüren – über Kaltakquise, Empfehlungen und Leads
- Interessenten mit Persönlichkeit begeistern und durch eine hervorragende Beratung vor Ort für Kaffee Partner gewinnen
- Bedürfnisse empathisch ermitteln, mit passgenauen Lösungen matchen und Verträge abschließen
- Durch individuelle Produktverkostungen überzeugen und in der Region Wien aus Interessenten Kunden machen

Das bringen Sie mit:

- Leidenschaft für den Direktvertrieb und den Willen, Wachstum zu generieren
- Hartnäckigkeit, Ausdauer und Abschlussstärke sowie Spaß daran, Geld zu verdienen
- Talent, sich in andere hineinzuversetzen, um dem Interessenten die für ihn beste Lösung zu verkaufen
- Hohe Eigenmotivation sowie Kommunikationsstärke und Lust, potenzielle Kunden aktiv anzusprechen
- Idealerweise abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung – aber auch Quereinsteiger sind herzlich willkommen

Das Zielgehalt für die Stelle liegt im ersten Jahr zwischen 48.000 und 60.000 Euro (Fixum + Variable). Bei entsprechender Performance ist ein deutlich höheres Gehalt möglich.

Darauf können Sie sich freuen:

- **Vergütung:** Leistungsorientiertes Zielprämienmodell ohne Top-Stopp, sodass Sie Ihr Gehalt selbst bestimmen können
- **Finanzielle Sicherheit:** Garantierte Variable in den ersten sechs Monaten, zusätzlich zum Fixgehalt
- **Onboarding & Entwicklung:** 4-wöchige Einarbeitung in unserer Sales Academy, stetige und individuelle Weiterbildung sowie Aufstiegschancen, z. B. zur:zum Senior Sales Manager:in
- **Firmenwagen & Hardware:** Attraktiver Firmenwagen inkl. Privatnutzung ohne KM-Begrenzung und mit Tankkarte sowie eine professionelle Vorführmaschine, iPhone und iPad
- **Incentives:** Reisen, wie z. B. nach Südafrika oder Lappland und zahlreiche weitere Möglichkeiten, Ihre Erfolge zu feiern
- **Urlaub:** 30 Tage Urlaub und eine unbefristete Festanstellung, bei der Sie abends wieder zu Hause sind
- **Und noch mehr Benefits:** Betriebliche Unfallversicherung, Corporate Benefits und Mitarbeiterrabatte, JobRad sowie Zuschuss zum Fitnessstudio – und vieles mehr!

Kommen Sie zu uns ins Team!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und Sie persönlich bei einer guten Tasse Kaffee oder einem sprudelnden Wasser kennenzulernen.

Noch Fragen? Sophia Brandmann ist unter **+43 (0) 662 2682-38** oder **sbrandmann@kaffee-partner.de** gerne für Sie da.

Kaffee Partner Austria GmbH | Himmelreich 1 | 5020 Salzburg

Weitere Infos: karriere.kaffee-partner.de

Jetzt bewerben