

Sales Manager B2B im Vertriebsaußendienst (m/w/d) Region Wien

Über Kaffee Partner:

Seit über 50 Jahren versorgt Kaffee Partner als Marktführer im B2B-Bereich über 70.000 Geschäftskunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz mit hochwertigen Kaffeevollautomaten, Wasserspendern und dazu passgenauen Füllprodukten.

Unsere **Vertriebsmitarbeiter:innen im Außendienst** sind erste Ansprechpartner für unsere Geschäftskunden und beraten Firmen zum Rund-um-Sorglos Paket mit Serviceversprechen für unsere Kaffeevollautomaten und Wasserspender. So verkaufen Sie **echte Genussmomente**, die für Mitarbeitenden- und Kundenzufriedenheit als auch Arbeitgeberattraktivität sorgen in der Region Wien!

Wie sieht Ihr Arbeitsalltag als Sales Manager:in aus?

- Sie führen eigenständig **Neukundenakquise** im **B2B-Direktvertrieb** in der Region Wien durch
- Sie verwandeln vom Innendienst generierte und **vorqualifizierte Leads** in Abschlüsse vor Ort beim Interessenten
- Sie sprechen **täglich mehrere Geschäftskunden** (z. B. KMU, Gastronomie) in Ihrer Region an
- Sie überzeugen unsere Kunden durch Verkaufsgespräche und **Produktverkostungen** vor Ort
- Sie bauen sich ein regionales Kundenportfolio durch **passgenaue Lösungen** und Vertragsabschlüsse auf

Was sollten Sie als Sales Manager:in mitbringen?

- **Leidenschaft** für den **Direktvertrieb** und die Motivation, Leistung zu bringen und Ihr Einkommen selbst zu bestimmen
- Erfahrung im **B2B-Vertrieb** oder Direktvertrieb
- Freude an **Neukundenakquise** und Kundenberatung gepaart mit Ausdauer, Hartnäckigkeit und **Abschlussstärke**
- Hohe Kommunikationsstärke und Freude daran, Interessenten aktiv in der Region Wien anzusprechen
- Abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung von Vorteil

Welche Vorteile haben Sie als Sales Manager:in bei Kaffee Partner?

- **Vergütung:** Leistungsorientiertes Prämienmodell ohne Top-Stopp. Ihr Zielgehalt liegt im 1. Jahr zwischen 50.000 und 60.000 € brutto (Fixum + Variable). Bei sehr guter Leistung ist ein deutlich höheres Gehalt möglich.
- **Finanzielle Sicherheit:** Garantierte Variable in den ersten sechs Monaten, zusätzlich zum Fixgehalt
- **Onboarding & Entwicklung:** 4-wöchige Einarbeitung in unserer Sales Academy, stetige und individuelle Weiterbildung sowie Aufstiegschancen, z. B. zur:zum Senior Sales Manager:in
- **Firmenwagen & Hardware:** Attraktiver Firmenwagen inkl. Privatnutzung ohne Kilometer-Begrenzung und mit Tankkarte sowie eine professionelle Vorführmaschine, iPhone und iPad
- **Incentive Reisen & Events:** Sales Kick-Off, Weihnachtsfeier oder Reisen z. B. nach Südafrika, Lappland oder Italien, um Vertriebserfolge mit unvergesslichen Erlebnissen zu feiern
- **Urlaub:** 30 Tage Urlaub und eine unbefristete Festanstellung, bei der Sie abends wieder zu Hause sind
- **Team:** Regionale Teams von 8-10 Mitarbeitenden, die für kurze Abstimmungswege und einen starken Teamzusammenhalt sorgen
- **Und noch mehr Benefits:** Jobrad, betriebliche Unfallversicherung, Corporate Benefits und Mitarbeiterrabatte sowie Zuschuss zum Fitnessstudio – und vieles mehr!

Ihr Weg zu Kaffee Partner und zu uns ins Team:

1. Digitale Bewerbung

Wir melden uns innerhalb weniger Tage.

2. Zeitversetztes Video-Interview

Video-Interview bei dem wir nicht gleichzeitig vor der Kamera sitzen. Zeitlich und räumlich flexibel in Ihren Vertriebsalltag zu integrieren.

3. Persönliches Kennenlernen

Persönliches Gespräch mit dem zuständigen Vertriebs- und Teamleiter der Region bei einer guten Tasse Kaffee oder einem sprudelnden Wasser

4. Willkommen bei Kaffee Partner

Die Reise in unserem Außendienst beginnt!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und Sie persönlich bei einer guten Tasse Kaffee oder einem sprudelnden Wasser kennenzulernen.

Noch Fragen? Lisa Rios ist unter **+43 (0) 662 2682-38** gerne für Sie da.

Kaffee Partner Austria GmbH | Kaffee-Partner-Allee 1 | 49090 Osnabrück

Weitere Infos: karriere.kaffee-partner.de

Jetzt bewerben