



Teamleiter Vertrieb B2B (m/w/d) Region südliches Bayern

Das ist Ihr neuer Arbeitgeber:

Kaffee Partner ist Marktführer bei der Ausstattung mittelständischer Unternehmen mit hochwertigen Kaffeevollautomaten und Wasserspendern. Über 70.000 Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz genießen tagtäglich unser sprudelndes Wasser sowie unsere frisch gebrühten Kaffeespezialitäten auf Knopfdruck. Mit Leidenschaft für Kaffeegenuss und innovative technische Lösungen begeistert ein mehr als 600-köpfiges Team unsere Kunden jeden Tag aufs Neue.

Mehr Abwechslung - mehr Freiheit - mehr Erfolg!

Sie haben Spaß daran, Genuss zu verkaufen und andere Menschen mitzureißen? Dann lassen Sie uns gemeinsam Vertriebs Erfolge feiern. 50 Jahre Genuss, Service und Vertrauen - Wir sagen da geht noch mehr mit Ihrer Unterstützung!

Das ist Ihr Job:

- Fachliche und disziplinarische Führung eines Teams von bis zu 10 Außendienstmitarbeitenden
- Fordern, Fördern und Coachen von Mitarbeitenden in Bezug auf ihre Leistungskennzahlen sowie Ergebnisverantwortung für das eigene Team
- Organisieren und Leiten von Teammeetings
- Aktives Mitgestalten und Voranbringen unseres Direktvertriebs
- Enge Zusammenarbeit mit unserer Sales Academy hinsichtlich der angebotenen Trainingsinhalte
- Direkte Berichtslinie an den Vertriebsleiter Süd

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb mit nachweislichem Erfolg
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, hohes Durchsetzungsvermögen
- Abschlussstärke, gutes Zeitmanagement sowie eine ausgeprägte Ergebnisorientierung
- Hohe Sozialkompetenz und Fähigkeit zur Führung und Motivation von Mitarbeitenden
- Flexibilität hinsichtlich der Arbeitszeiten sowie Mobilität und Reisebereitschaft

Darauf können Sie sich freuen:

- **Vergütung:** Leistungsorientiertes Entgelt bestehend aus Fixum und Variable

- **Firmenwagen & Hardware:** Attraktiver Firmenwagen inkl. Privatnutzung ohne KM-Begrenzung und mit Tankkarte sowie eine professionelle Vorführmaschine, iPhone und iPad
- **Incentives:** Reisen, wie z. B. nach Südafrika oder Lappland und zahlreiche weitere Möglichkeiten, Ihre Erfolge zu feiern
- **Events:** Erfolge feiern können wir besonders gut – sowohl beim Sales Kick off als auch auf der Weihnachtsfeier mit allen Kolleg:innen
- **Transparenz:** Offener Dialog im gesamten Unternehmen, verstärkt durch regelmäßige Teammeetings und Stimmungsbarometer
- **Urlaub:** Unbefristete Anstellung, 30 Tage Urlaub und flexible Arbeitszeiten
- **Miteinander:** Wertschätzung und Kommunikation auf Augenhöhe, flache Hierarchien und eine Duz-Kultur
- **Und noch mehr Benefits:** Betriebliche Unfallversicherung sowie Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, JobRad, Zuschuss zum Fitnessstudio sowie für Massagen - und vieles mehr!

Kommen Sie zu uns ins Team!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und Sie persönlich bei einer guten Tasse Kaffee oder einem sprudelnden Wasser kennenzulernen.

Noch Fragen? Sophia Brandmann ist unter **+4954175045160** oder **sbrandmann@kaffee-partner.de** gerne für Sie da.

Kaffee Partner GmbH | Kaffee-Partner-Allee 1 | 49090 Osnabrück

Weitere Infos: karriere.kaffee-partner.de

Jetzt bewerben